



ЈАНА АЛИЧ ЈУЖИНА

КОНТАКТ

Јана Алич Јужина
[REDACTED], Љубљана

ДАТУМ НА РАЃАЊЕ: [REDACTED] 1973 год.

ТЕЛЕФОН: +386 41 747 522

Е-ПОШТА:

Jana.alicjuzina@gmail.com

ХОБИЈА:

Поминување на слободното време со семејството
Спорт (трчање, планинарење, скијање, едрење)
Уметност (музика, театар, филм, книги)

ДОПОЛНИТЕЛНА ЕДУКАЦИЈА И ОБУКА

Медијаторство (Друштво на медијатори Словенија), добиен сертификат

Како да се привлечат и да се задржат вработените (XP академија Gea college)

Executive Coaching (Барица Бленкуш и Александер Задел)

Let the Brain Speak, Тризма Непро

Kantar Shopper Marketing Strategy
Управување со клучните клиенти (ПроАцта, Јанез Худоверник)

Постојана едукација од областа на раководењето, мотивацијата, асертивната комуникација, продажбата и маркетингот.

ОБРАЗОВАНИЕ

УНИВ. ДИПЛОМИРАН ЕКОНОМИСТ

Постдипломски студии Економски факултет; Masters' Programme in Business Administration 1999 - 2000

Економски факултет Љубљана (Универзитет во Љубљана)
1993 - 1997

Диплома; Анализа на задоволството на вработените во претпријатието X

Средно училиште за општествени и хуманистички науки Копер
1988 - 1992

РАБОТНО ИСКУСТВО

Атлантиц група а.д. / Атлантиц траде д.о.о.:

Директор за оперативно управување со трговски марки

Април 2013 - Декември 2021

Одговорности:

- Раководење со одделот за управување со трговски марки и одделот за набавки (25 вработени).
- Одговорност за имплементација на стратегии за трговски марки од портфолиото на претпријатието.
- Активно учество во стекнувањето на нови трговски марки во портфолиото на АТ.
- Проактивна соработка со сите служби во АТ (оддел за продажба, финансии, логистика и набавки).
- Активно следење на трендовите на пазарот и локализација на маркетиншките активности.
- Систематска соработка со деловните партнери и создавање на долгорочно задоволство на сопствениците на трговските марки (принципалите).
- Долгорочно и годишно планирање на продажни, финансиски и маркетиншки цели и контрола над нивната реализација.
- Оптимизација на трошоци.
- Преговори, подготовка и склучување на договори со принципалите и надзор над нивната реализација.
- Грижа за мотивација на колегите и грижа за доби меѓусебни односи во тимот.
- Поттикнување на развојот на потребните знаења и вештини на колегите и учество во изработката на нивните развојни планови
razvoja potrebnih znanj in veščin sodelavcev ter sodelovanje pri izdelavi njihovih razvojnih načrtov.



КОМПЕТЕНЦИИ

Стручни:

- Искуство во областа на продажбата и маркетингот;
- подготовка на стратегии на трговските марки;
- финансиски знаења (управување P&L);
- познавање на ФМЦГ пазарот во Словенија;
- стратешки и долгорочен начин на размислување.
- аналитички пристап при донесување на одлуки.

Раководни и организациски:

- создавање на мотивирачка и отворена клима во тимот, во којашто колегите ги развиваат своите потенцијали и ги постигнуваат поставените цели
- структуриран пристап при управувањето со процесите во претпријатието;
- изразита ориентираност кон целите;
- комуникациски вештини;
- медијационски вештини при управување со конфликтни ситуации (добиев сертификат за медијатор).

Знаење на странски јазици:

- Англиски: обучен корисник
- Италијански јазик: самостоен корисник
- Француски: основен корисник

Клучни постигнувања:

- Постигнување или надминување на поставените продажни, финансиски и маркетиншки цели.
- Воведување на транспарентни односи со деловните партнери.
- Стабилно финансиско работење со принципалите.
- Успешно воведување на нови принципи.
- Создавање на позитивна клима на соработка во тимот и во претпријатието.
- Висок степен на задоволство на принципалите (спроведување на анкета во сеп. 2021).

Медекс д.о.о.

Директор за продажба и маркетинг

Септември 2008 - Април 2013

Одговорности:

- Раководење со одделите за продажба и маркетинг
- Учество во процесот на преговори за годишни договори со клучните купувачи.
- Следење на отворени побарувања и преземање на соодветни мерки.
- Годишно и месечно планирање на маркетиншки активности и трошоци.
- Одговорност за имплементација на стратегии на трговските марки во портфолиото на претпријатието

Клучни постигнувања:

- Постигнување на продажните и финансиските цели на претпријатието.
- Воведување на маркетиншки начин на размислување и култура во производственото претпријатие.

Дрога Колинска а.д.

Раководител на трговската марка Аргета

2000 - 2008

Одговорности:

- Подготовка на регионална маркетиншка стратегија на трговската марка Аргета (4П модел).
- Одговорност за развој на нови производи.
- Одговорност за имплементација на стратегијата на трговската марка Аргета во регионот и во Австрија.
- Соработка за со агенции за истражување на пазарот.
- Одговорност за ефикасно управување со маркетиншки инвестиции.
- Хоризонтално раководење со тимот на колеги во регионот и во Австрија во процесот на имплементација на трговската марка Аргета на пазарите во регионот и во Австрија.

Клучни постигнувања:

- Формирање на долгорочна платформа за понатамошен продажен и маркетиншки развој на трговската марка Аргета.
- Успешно репозиционирање на трговската марка Аргета во регионот и во Австрија (зголемување на препознатливоста и на пазарното учество на Аргета на сите пазари).
- Постигнување на продажните и финансиските цели на трговската марка Аргета.
- Воведување на маркетиншки начин на размислување и култура во поширокиот тим во претпријатието.

Дрога Порторож

Приправник

1998 - 2000

Учество во формирањето на новиот систем на наградување.



Со својот потпис и печат потврдувам дека правилно го преведов овој документ од словенечки јазик на македонски јазик.

Скопје, 03.04.2023 година


Метка Чичаковска
СУДСКИ ПРЕВЕДУВАЧ



Јас, НОТАР Сашо Василевски
за подрачјето на Основните судови на град Скопје ул.
Св. Кирил и Методиј бр. 52Б/1-3, Центар

Потврдувам дека овој превод е извршен од
овластен судски преведувач Метка Чичаковска од
Словенечки јазик на Македонски јазик.

Нотарската такса за заверка по тарифен број 10
т. 3 од Законот за судски такси во износ од 100 денари
наплатена и поништена на примерокот кој останува за
архивирање.

Нотарската награда е пресметана во износ од
200 денари.

Број УЗП 1930/2023

Во Скопје 03.04.2023

НОТАР

Сашо Василевски

