

Финансиски резултати за вториот квартал/првата половина од 2024

Силна профитабилност поттикната од остварувањата на извозниот пазар кои ги надминаа очекувањата, и покрај падот на меѓународните цени

Втор квартал 2024	Втор квартал 2023	% Δ	(износ во милиони денари)	Прва половина 2024	Прва половина 2023	% Δ
11.668	10.347	13%	Приходи од продажба	22.540	22.462	0%
205	208	-1%	Бруто маржа	443	383	16%
159	155	3%	Оперативни трошоци	318	306	4%
103	108	-5%	ЕБИТДА	241	185	30%
37	6	497%	Добивка пред оданочување	114	44	162%
32	5	480%	Нето приход	99	37	166%
147	236	-38%	Прилагодена ЕБИТДА*	257	448	-43%

*Прилагодена на ефектот на вреднувањето на залихите

ОКТА ги објави финансиските резултати за првата половина од 2024 година со ЕБИТДА во износ од 241 милион денари, што е зголемување од 30% споредено со првата половина од 2023, пред сè поради зголемената продажба на извозниот пазар, покачените извозни маржи и негативното влијание на вреднувањето на залихите, кое беше поизразено во првата половина од 2023. Бруто маржата во првата половина на 2024 година изнесуваше 443 милиони денари, што е пораст од 16% споредено со истиот период минатата година. Добивката пред оданочување изнесуваше 99 милиони денари.

Геополитичките тензии продолжија во текот на првата половина на 2024, создавајќи потенцијални ризици кои пак дополнително придонесоа занестабилно пазарно опкружување исполнето со предизвици. Економската неизвесност и инфлаторните притисоци, иако послаби од претходната година, и понатаму ги отежнуваа деловните активности на економски план, влијаејќи на производните трошоци и на побарувачката од потрошувачите. Но, и покрај овие предизвици, ОКТА, останувал лидер во снабдувањето со нафтени деривати, ефективно справувајќи се со опкружувањето полно со предизвици преку внимателно следење на случувањата осигурувајќи доследно и висококвалитетно снабдување со горива на локалниот и соседните пазари. Овој пристап не само што обезбеди сигурност, туку и го поддржа континуираниот раст и општествениот придонес на компанијата.

Во вториот квартал од 2024 година, обемот на продажба изнесуваше 303 илјади м³, што претставува зголемување од 4% споредено со истиот период од 2023-та година, поттикнато од проширувањето на извозниот пазар, што доведе до зголемување на продажбите од 17% во споредба со истиот период минатата година. Приходите од продажбата во вториот квартал на 2024 година изнесуваат 11.668 милиони денари, односно +13% споредно со истиот период минатата година, поттикнати од продажните остварувања на извозниот пазар кои ги надминаа очекувањата. Прилагодената ЕБИТДА во вториот квартал од 2024 година достигна 147 милиони денари со пад на годишно ниво предизвикан од



повисоки оперативни расходи и пониска единечна маржа на домашниот пазар, поттикната од продажниот микс.

Во првата половина од 2024 година, компанијата инвестираше вкупно 36 милиони денари во изградбата на фотоволтаична централа од 12 MW која беше започната минатата година, а се очекува да биде пуштена во употреба до втората половина од 2024 година. Оваа инвестиција е во чекор со стратешките приоритети на компанијата да ги унапреди своите инвестиции во почисти облици на енергија, да ги намали емисиите на јаглерод диоксид и да придонесе за одржливост на животната средина, притоа обезбедувајќи значителни економски придобивки.

Покажувајќи ја својата посветеност на безбедноста и одговорните практики, ОКТА отвори Тренинг-центар за противпожарна заштита од нафтени деривати, прв од ваков вид во земјата. Лоциран во кругот на ОКТА и целосно опремен со реквизити за да овозможи сигурна и безбедна обука, центарот има за цел да обезбеди вештини, знаење и ресурси на противпожарниот тим на компанијата, за ефикасна борба против пожарите и заштита на објектите но и на околните заедници. За почеток, центарот ќе се фокусира на обучување на вработените во ОКТА за техники за гаснење пожари и спроведување на заеднички вежби со локалните противпожарни единици, со кои компанијата има воспоставено партнерство. Понатамошните планови вклучуваат проширување на капацитетот за да се зголеми бројот на обуки и за други видови пожари и ставање на располагање на истиот на државни институции и компании за нивните потреби за противпожарна обука.

Раководството на ОКТА и понатаму будно го среди опкружувањето исполнето со предизвици и, преку проактивно планирање, ја придвижува компанијата напред преку искористување на новите можности, со цел да ги подобри деловните остварувања и да ја зголеми оперативната ефикасност.

За повеќе информации, Ве молиме контактирајте ги:

Огнена Ничота Стаменкова, менаџер за односи со инвеститори, ostamenkova@helpe.gr

Марија Ставрева, менаџер за комуникации и ООП, mstavreva@helpe.gr